

Victor Chudeau - 23 ans



Data Analyste Junior

France, Paris

24 Rue du Soleil (75020)

victor.chudeau@outlook.fr | 06-59-76-35-53 | [Portfolio](#) | [Linkedin](#)

Skills

Base de données : MySQL, SQL Server

Langage : Python, Php, Dax, Code M

DataViz : Tableau, Power BI Desktop, Excel, Python (Jupyter Notebook)

Data Cleaning : Power Query

Crm : Hubspot, BoondManager

Service : GitHub, Power BI Service

Autres Outils : Visual Code Studio, phpmyadmin, notepad++, Google Analytics, Photoshop, Premiere Pro, Wordpress

Traitement de données : Access, Csv, Json, Xml,

Formation

Certification

- 2020-2022 **Master 2 Digital Business**
[Paris School of Business](#) | Paris
- 2017-2020 **Bachelor Programme Grand École**
[Paris School of Business](#) | Paris
- 2019-2020 **Entrepreneurship Degree**
[Millikin University](#) | Chicago

Python : [PCEP-30-02 Python Programmer](#)

Anglais : IELTS 7 (Courant)

Objectif

Tout au long de mes études, j'ai acquis des bases solides en analyse de données et en visualisation. J'ai également effectué plusieurs projets qui m'ont permis d'affiner mes compétences et d'acquérir une expérience pratique. Ayant la capacité à apprendre par moi-même et à travailler en autonomie, j'ai très rapidement pris en main les outils nécessaires à la fonction de data analyste. Je vous recommande donc de consulter mon [Portfolio](#).

Expérience Professionnelle

Wolsome, Ile de France (75) | Ingénieur d'affaires (1 an / Alternance)

Juillet 2021 - Juillet 2022

Wolsome est une ESN qui accompagne ses clients dans la transition numérique en apportant ses expertises sur les sujets innovants. En tant qu'ingénieur d'affaires (IT), j'ai intégré le service commercial en proposant et en recherchant des profils en adéquation avec les besoins clients. Le suivi de projet était aussi primordial dans le but que toutes les parties soient satisfaites. Les rendez-vous clients faisaient donc partie de mon quotidien.

Tâches réalisées :

- Management d'une équipe de prestataires (5 personnes).
 - Prise de rendez-vous avec des clients (objectif: 5 par semaine).
 - Réalisation d'entretiens candidats pour maintenir un volume de sourcing (objectif: 5 par semaine).
-

Agorize, Ile de France (75) | Business developer (4 mois/CDD)

Janvier - Avril 2021

Agorize est une entreprise spécialisée dans l'organisation de challenges d'open innovation et de hackathons. J'ai intégré le service des Open Innovation experts au poste de business developer. Les missions particulières de ce service étaient d'attirer de nouveaux clients avec des missions de prospection, de contacter nos anciens clients pour connaître leurs intentions sur l'année N, de réaliser des rendez-vous afin de démontrer ce que Agorize pouvait apporter aux entreprises en termes d'innovation.

Tâches réalisées :

- Création de séquences sur hubspot : rédaction de mails de prospection.
 - Réalisation de mappings d'entreprises.
 - Rédaction de mails follow up.
 - Participation aux calls avec des clients.
 - Création de use case pour permettre aux clients de se faire une idée de l'offre.
-

Exxelia, Ile de France (75) | Responsable comptable (3 mois/Stage)

Juin - Août 2019

Exxelia est un fabricant de composants pour avions, trains, fusées, conçus pour résister aux applications et aux fonctions les plus exigeantes. J'ai intégré l'équipe de comptabilité et fiscalité où mon rôle consistait à réaliser les opérations de juin à août.

Tâches réalisées :

- Passer des virements clients en fonction des différentes banques.
- Saisie des factures fournisseurs et leurs paiements.
- Contrôle et réalisation des notes de frais professionnels du personnel en mission.
- Réalisation de la TVA de chaque mois (juin - août).